








Recrutement

Ingénieur Commercial F/H

Le genre masculin est utilisé sans aucune discrimination et dans le seul but d'alléger le texte.

Eloquant, spécialiste des solutions de Relation Client, recrute un Ingénieur Commercial F/H afin de développer son activité.

Informations sur l'offre

	Date cible de prise de poste	ASAP
	Statut du poste	Cadre du secteur privé
	Localisation du poste	Levallois-Perret
	Déplacements à prévoir	Très fréquents
	Temps de travail	Temps plein
	Type de contrat	CDI
	Référence de l'annonce	sales_2020_03_02

Poste

Dans le cadre de la politique commerciale de l'entreprise et sous la responsabilité du Directeur Commercial, l'Ingénieur Commercial gère et développe un portefeuille de clients existants et un territoire de prospection afin de contribuer au développement du chiffre d'affaires de la société.

Activités principales :

- ▶ Mise en place d'une stratégie de prospection commerciale et conquête de nouveaux clients sur les secteurs d'activité qui lui sont rattachés
- ▶ Développement et animation d'un portefeuille clients existants, identification des opportunités d'upsale développant le chiffre d'affaires d'Eloquant sur ses comptes
- ▶ Animation de partenaires commerciaux

- ▶ Animation et coordination du processus d'avant-vente pour définir et faire valider une solution technique adaptée aux besoins métier du prospect/client
- ▶ Etablissement des propositions commerciales dans le respect de la politique tarifaire de la Direction Commerciale et la politique commerciale de la société
- ▶ Négociation contractuelle et closing
- ▶ Le reporting régulier de son activité et des dossiers en cours
- ▶ La remontée de toute information concernant la concurrence (tarifs, implantations, moyens...)
- ▶ La remontée de toute information pertinente sur l'évolution des usages clients et les besoins fonctionnels du marché

Profil

Niveau Bac+5, niveau de formation attendu en fonction de l'expérience.

Vous êtes autonome, curieux et surtout pugnace pour atteindre vos objectifs. Vous disposez d'un esprit d'équipe et d'une expérience importante, vous aimez relever des défis et vous voulez vous démarquer au sein d'une PME en forte croissance dans le domaine de la relation client.

Une excellente connaissance des outils MS Office et Salesforce est requise.

Entreprise

Spécialiste de la Relation Client depuis 2001, ELOQUANT est le seul acteur du marché à proposer une solution globale, associant la gestion multicanal des contacts entrants et sortants, les enquêtes en ligne et l'analyse sémantique.

ELOQUANT a réalisé une croissance de plus de 25% sur les 3 dernières années, et, grâce à une notoriété croissante et une forte légitimité auprès des clients, a pour objectif d'accélérer cette croissance dans les années à venir.